„Wir hatten ein sehr **starkes Jahr**!“

Händler: Motorrad Velos Motos Caseli GmbH
Ort: 7430 Thusis
Marken: Honda
Mitarbeiter: 4
Verkaufsfläche: 600 qm
Gründungsjahr: 1997

Inhaber Johannes Caseli

Wie lief die letzte Saison?
Sehr gut, wir haben natürlich den schwachen Winter genossen und konnten nach dem schlechten Jahr 2006 fließend in die neue Saison starten. Wir sind sehr zufrieden mit der aktuellen Entwicklung, hatten ein sehr starkes Jahr und können durchaus noch weiter expandieren. Bei unserer Ausstellung konnten wir aus allen Produktsparten sehr gut verkaufen, sei es Neu- und Gebrauchtfahrzeuge, Kleidung oder Fahrräder.

Was war Ihr Verkaufsschlager 2007?
Das ist bei uns schwierig zu sagen, wir verkaufen quer durch die Modellpalette sehr gut unsere Fahrzeuge. Vom kleinsten Roller bis zum großen Supersportler finden die Motorräder großen Anklang. Da haben wir ein ganz breites Spektrum.

Wie sieht denn dann Ihr typischer Kunde aus?
Auch das kann man nur schwer beantworten. Im Grunde reicht unser Kundenstamm vom 2- bis zum 90-Jährigen. Nur an echtem Nachwuchs fehlt es uns im Rollerbereich 50ccm, das liegt aber auch an dem dünnen Modelkatalog für unsere Einsteiger. Der Honda Zoomer ist der einzige 50er, den wir anbieten können und manchen sagt dessen Design einfach nicht zu. Ich hoffe, hier wird dieses Jahr ein bisschen mehr verkauft. Aber dieses Problem zieht sich durch alle Marken, von der Trendwende bei der Jungend sind wir noch meilenweit entfernt. Es ist auch sehr schwierig, solche Kunden später für ein großes Schaltmoped zu begeistern. Auch die Straßen bei uns in der Region bevorzugen gewisse Fahrzeugtypen, da es einfach mal bergauf, mal bergab geht. Noch dazu die langen Winter, da möchten viele Jugendliche lieber den Autoführerschein machen um Schnee und Eis zu entkommen. Aber trotzdem: Wer einmal mit dem Motorradfahren in Kontakt gekommen ist, kommt so schnell davon nicht mehr los. Viele dieser Kunden kommen mit Mitte oder Ende 20 dann noch mal auf das Thema Motorrad zurück, machen dann Ihren Führerschein und stehen dann wieder bei uns im Laden. Was mich ebenso wundert: Wir können trotz der ungünstigen Führerscheinsituation noch weiter 125 Kubik-Maschinen verkaufen.